

Responsable commerciale

0609876543 exemple@cvmaker.fr

Paris

Expérience professionnelle

Responsable commerciale France

Laser

2019 - En cours

Paris

- Développement du portefeuille commercial (B2B)
- Management d'une équipe de 6 commerciaux
- Gestion des grands comptes (20 clients représentants 30% du CA annuel)

Commerciale Terrain

Laser

2016 - 2019

Paris

- Gestion d'un portefeuille clients existant (25 clients)
- Piloter et suivre des projets en étroite collaboration avec les équipes supports
- Prospection terrain et ouverture de nouveaux comptes clients en accord avec la politique commercial de l'entreprise (12 comptes ouverts)

Gestionnaire administration des ventes

Canon

2014 - 2016

Paris

- · Réception et traitement des commandes clients, gestion et traitement des litiges, suivi jusqu'à livraison, relance des factures impayées
- Gestion des stocks et commandes
- Réponse à des appels d'offres et négociations

Éducation

2013 - 2014

BTS Technico Commercial

Sup de Vente

Données personnelles

Permis de conduire R

À propos

Responsable commerciale avec 8 années d'expérience professionnelle dans le secteur des imprimantes industrielles, principalement dans la gestion et le développement de comptes clients, et le management d'équipe commerciale. Mes compétences naturelles en matière de négociation sont excellentes, tout comme ma capacité à manager avec succès des collaborateurs pour atteindre les objectifs de l'entreprise. En quête d'un nouveau défi en tant que responsable commerciale international!

Compétences

| Compétences managériales | Expérimenté |
|------------------------------------|-------------|
| Prospection client | Expérimenté |
| Négociation | Expert |
| Connaissance et maitrise du produi | t Expert |
| Sens du relationnel | Expert |
| | |

Langues

| Anglais | C1 |
|----------|----|
| | |
| Espagnol | B2 |

Paris